



Paycoin
Solutions

Sumário

- 01** Quem somos
 - 02** Nossos objetivos
 - 03** Mercado cripto e pagamento
 - 04** O token Pspay (Paycoin Solutions Pay)
 - 05** Tokenomics – Economia do token Pspay
 - 06** Roadmap
 - 07** Desenvolvedores do projeto
 - 08** Informações da empresa
 - 09** Redes sociais
- 



1. Quem Somos

Somos uma empresa focada em tecnologia e soluções inteligentes para o mercado de criptomoedas.

A Paycoin Solutions Ltda nasceu da vontade de inovar e com a missão de tornar o uso das criptomoedas fácil, acessível para todos e que possibilite ao usuário crescer junto com o token Pspay.

Pensando em quebrar o estigma sobre projetos brasileiros e mudar a crença a respeito deles, a empresa possui uma equipe de desenvolvedores públicos, transparentes e comprometidos em entregar tudo o que se propõe a realizar.

Queremos mostrar ao mundo que é possível criar um projeto sustentável aliado a um ecossistema onde tudo se encaixa e contribui para o crescimento geral da empresa e de cada um de seus produtos.

Com CNPJ, registro de sua marca e também de seus produtos no INPI, a Paycoin Solutions mostra que transparência, segurança, confiança, inovação, responsabilidade, integridade, qualidade, excelência e praticidade são seus valores que norteiam sua conduta e ações.



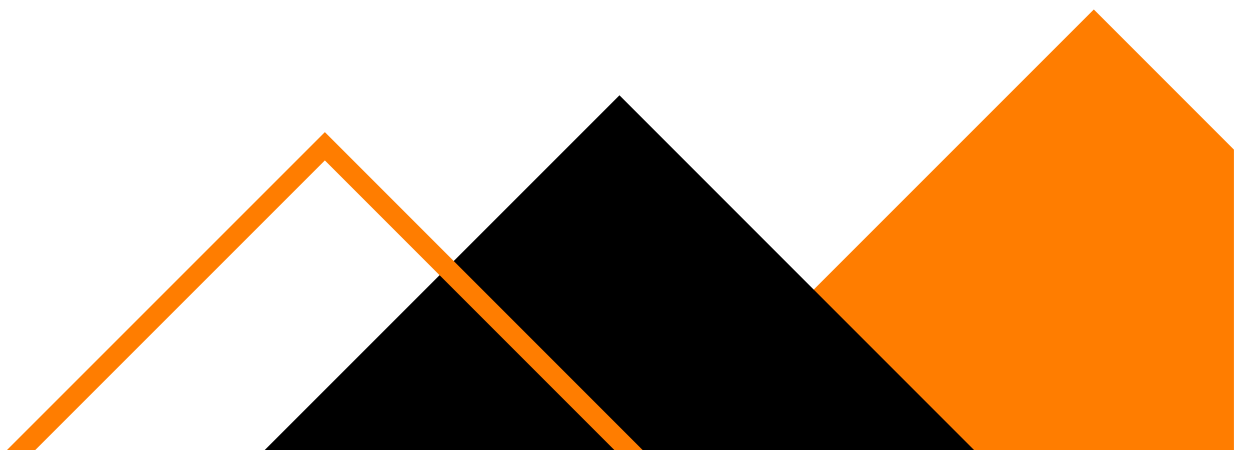
2. Nossos objetivos

É fazer do Pspay a forma mais fácil, rápida e segura de realizar pagamentos e compras online, além de proporcionar diversos benefícios a seus usuários. Também esperamos grandes conquistas para o futuro da empresa e, o ponto de partida se iniciou com a criação da nossa própria plataforma de lançamentos chamada Psfly.

Temos muito a fazer e após o lançamento do token Pspay iremos iniciar a construção do nosso próprio marketplace que será o primeiro a oferecer um token da própria empresa como forma de pagamento além das já existentes no mercado.

Após isso, nossa meta será entregar o aplicativo Pspay que será a ponte para fazer diversas negociações com o token Pspay e muitas outras funcionalidades como, por exemplo, o cartão pré-pago internacional Pscard para que você possa converter e sacar seus tokens na sua moeda local para usar em qualquer estabelecimento.

Também desenvolveremos uma plataforma própria de swap, criação de coleções NFT's, nossa própria rede blockchain e um game.



3. Mercado cripto e pagamentos

Um estudo recente da consultoria americana IDC, apontou que seis em cada dez brasileiros, utilizam meios digitais de pagamentos como: aplicativos, canais de pagamento, transações pela Internet ou carteiras digitais.

O mercado de pagamentos com criptomoedas ainda é novo, e possui grande espaço para crescimento. Entretanto, já é uma realidade em várias partes do mundo e, aos poucos, o mercado brasileiro vai começar a introduzir as criptomoedas com esta finalidade.

O projeto da Paycoin Solutions é inovador com grandes possibilidades de crescimento e valorização a médio e longo prazo.

A meta é estar entre as maiores empresas no segmento de pagamentos com criptomoedas do Brasil e no mundo.



4. O token Pspay (Paycoin Solutions Pay)

Criado na rede da Binance Smart Chain, o Pspay tem como sua principal finalidade a utilização em pagamentos, compras e serviços on-line diretamente no seu próprio aplicativo e marketplace, além de outros meios de uso no futuro, tudo isso na palma da sua mão.

Você poderá comprar o nosso token Pspay em nossa própria plataforma de Lançamentos Psfly e também em exchanges, Dex e Cex.

Além disso, o Pspay possui várias outras vantagens comparado a dinheiro, cartão de crédito e outras criptomoedas.

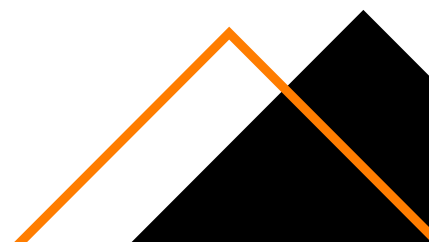
O token Pspay é inovador ao trazer benefícios aos seus possuidores como: recompensas - em todas as transações de compra e venda onde uma porcentagem é redistribuída aos detentores do Pspay automaticamente, cashback - parceiros que aceitam o Pspay como forma de pagamento podem oferecer a seus clientes a função de cashback em suas compras e muito mais benefícios.

É a Paycoin Solutions inovando no mercado das criptomoedas dando ainda mais utilidade e vantagens aos usuários por meio do token Pspay.



5. Tokenomics – Economia do token Pspay

- **Tipo de token: token de reserva de valor – quantidade limitada / meio de pagamento;**
- **Supply Máximo: 100% - 60 bilhões de tokens;**
- **Queima inicial: 10% - 6 bilhões de tokens - (após o lançamento da pré-venda pública 2);**
- **Carteiras dos desenvolvedores do token Pspay: 10% - 6 bilhões de tokens (divididos igualmente entre si e bloqueados por 1 ano);**
- **Tokens para venda Privada 1: 0,225% - 135 milhões de tokens (100% para financiar marketing inicial e auditoria);**
- **Tokens para venda Privada 2: 4,166% - 2 bilhões e 500 milhões de tokens (20% para marketing e 80% para liquidez e bloqueado);**
- **Tokens para venda Pública 1: 5% - 3 bilhões de tokens (20% para marketing e 80% para liquidez e bloqueado);**
- **Tokens para venda Pública 2: 25,609% - 15 bilhões e 365 milhões de tokens (20% para marketing e 80% para liquidez e bloqueado);**
- **Tokens disponibilizados na Pancakeswap: 10% - 6 bilhões de tokens (100% para liquidez e bloqueado);**
- **Financiamento de ações de marketing e airdrops: 10% - 6 bilhões de tokens quantitativo para ser utilizado exclusivamente para promover o Pspay e o crescimento da comunidade;**
- **Tokens reservados para listagens futuras e queimas estratégicas: 25% - 15 bilhões de tokens;**



- **Queimas automáticas: o Pspay queimará automaticamente, de forma ininterrupta, 1% em cada operação de compra e 2% em cada operação de venda, o que faz com que ele seja um token deflacionário, se tornando a cada dia mais escasso e valioso;**
- **Queimas estratégicas mensais: serão feitas durante o primeiro ano para reduzir o supply e valorizar o Pspay;**
- **Previsão aproximada do Supply Circulante no lançamento: 65% do supply - 39 bilhões de tokens;**
- **Previsão aproximada do marketcap no lançamento: 11 milhões e 700 mil dólares;**
- **Projetos de suporte: Psfly, Marketplace, App Pspay, Swap, NFT's, Blockchain e Psgame.**



A pré-venda do token Pspay será feita em 4 fases:



Pré-venda Privada 1

Pré-venda Privada 1 (exclusivo para membros do Telegram): 0,225% do supply - 135 milhões de tokens a US\$ 0,000150 cada.



Pré-venda Privada 2

Pré-venda Privada 2: : 4,166% do supply - 2 bilhões e 500 milhões de tokens a US\$ 0,000200 cada.



Pré-venda Pública 1

Pré-venda Pública 1: 5% do supply- 3 bilhões de tokens a US\$ 0,000250 cada.



Pré-venda Pública 2

Pré-venda Pública 2: 25,609% do supply - 15 bilhões e 365 milhões de tokens a US\$ 0,000275 cada.



Haverá inicialmente limite de venda nas transações diárias e quantidade de tokens limite nas carteiras, sendo:

Max Sell: 3 milhões 333 mil tokens.

Max Wallet: 1,5 bilhões de tokens.

O mecanismo do max sell visa evitar despejos de grandes quantidades de tokens causando um grande impacto negativo no gráfico e no valor de tokens.

Já o mecanismo do max wallet visa evitar que baleias acumulem quantidades enormes de tokens.

Esses mecanismos serão retirados no futuro quando o projeto e o token estiverem estabilizados e obtido solidez no mercado, mas inicialmente fazem parte da estratégia desenvolvida para aumentar a probabilidade de valorização do token e diminuir os riscos de desvalorização.



TAXA DE COMPRA:

8% sobre cada transação que será dividido entre as seguintes carteiras:

- 2% Pool de liquidez
- 1% Recompensas aos holders
- 3% Execução do projeto
- 1% Desenvolvedores
- 1% Queimas automáticas

TAXA DE VENDA:

16% sobre cada transação (nos 8 primeiros meses) que será dividido entre as seguintes carteiras:

- 4% Pool de liquidez
- 2% Recompensas aos holders
- 6% Execução do projeto
- 2% Desenvolvedores
- 2% Queimas automáticas

***Após os 8 primeiros meses a taxa de venda será reduzida de 16% para 8% sobre cada transação que será dividido entre as seguintes carteiras:**

- 2% Pool de liquidez
- 1% Recompensas aos holders
- 3% Execução do projeto
- 1% Desenvolvedores
- 1% Queimas automáticas



6. Roadmap

Etapa 1

- **Abertura da empresa:**

A Paycoin Solutions para ingressar no mercado e, para executar todo o seu projeto e dar transparência e estar legalmente apta a operar, foi registrada perante a Receita Federal do Brasil em 18/02/2022 sob o CNPJ: 45.362.330/0001-65.

- **Registro de marcas:**

Após o registro da empresa, o próximo passo importantíssimo para assegurar os direitos da empresa sobre sua marca e de seus futuros produtos foi requerer 4 registros no INPI – Instituto Nacional da Propriedade Industrial sendo, sua logomarca Paycoin Solutions em duas categorias diferentes, o token Pspay e a plataforma de lançamentos Psfly.

- **Sites e e-mails institucionais:**

A Paycoin Solutions para iniciar suas atividades criou seu principal site – www.paycoin.solutions e da plataforma de lançamentos Psfly www.psfly.solutions Também possui e-mails para comunicação interna e externa, sendo, os principais para o público – suporte@paycoin.solutions atendimento@paycoin.solutions e parceiros@paycoin.solutions

- **Mídias sociais:**

Criação da comunidade através das principais redes sociais como Telegram, Instagram, Twitter, Youtube, Kwai, Tiktok, Reddit, buscando um contato constante com nossos usuários mantendo um relacionamento sempre direto e transparente.

- **Plataforma de lançamentos Psfly:**

A Plataforma de lançamentos Psfly vai facilitar o lançamento e a participação em ICO's de tokens e criptomoedas no mercado, oferecendo pacotes diferenciados conforme a necessidade do cliente com segurança, rapidez e sem burocracia. O token Pspay será o primeiro token lançado em sua própria plataforma.

- **Pré-venda privada 1:**

Destinada apenas aos membros do grupo da Paycoin Solutions no Telegram, será a primeira venda pelo menor valor - US\$ 0,000150 cada, tendo como meta arrecadar fundos para ações de marketing e auditoria, por este motivo, a quantidade é mínima e limitada a 135 milhões de tokens.





- **Marketing/airdrops:**

Investimento em ações de publicidade e marketing através de propagandas pagas em diversos meios como Facebook, Google Ads, Instagram, Twitter, Youtube, sites de notícias sobre criptomoedas, Youtubers e Influenciadores de renome do mercado de criptomoedas. Além do engajamento nas redes sociais e demais mídias por meio de compartilhamentos, comentários, curtidas nas postagens e também através de promoções em Airdrops que levará o Pspay a ter uma visibilidade ao máximo de pessoas possíveis.

- **Auditoria:**

O token Pspay será auditado pela maior e mais renomada auditoria do mercado de criptomoedas a Certik.

- **Pré-venda privada 2:**

Destinada apenas aos membros do grupo da Paycoin Solutions no Telegram, será a segunda oportunidade para quem perdeu a Pré-venda privada 1 de comprar o Pspay por um valor menor comparado às vendas públicas - US\$ 0,000200 cada. A quantidade disponibilizada é pequena e limitada a 2,5 bilhões de tokens. Do valor arrecadado será destinado 20% ao pool de liquidez e bloqueado.

- **Pré-venda pública 1:**

Será a primeira venda liberada ao público em geral. A quantidade disponibilizada é limitada a 3 bilhões de tokens a US\$ 0,000250 cada. Do valor arrecadado será destinado 20% para marketing e 80% para liquidez e bloqueado.

- **Pré-venda pública 2:**

Será a última oportunidade de comprar o Pspay antes do lançamento. A quantidade disponibilizada é limitada a 15,365 bilhões de tokens a US\$ 0,000275 cada. Do valor arrecadado será destinado 20% para marketing e 80% para liquidez e bloqueado.

- **Lançamento:**

O Pspay terá o seu lançamento oficial realizado na Pancakeswap por um valor acima de todas as vendas realizadas nas pré-vendas.

- **Meta de holders da Etapa 1:**

Para seguir para a próxima etapa é necessário um total de 10 mil holders, pois o projeto necessita de uma comunidade engajada e recursos para atingir os objetivos das etapas seguintes do Roadmap.

Etapa 2

- **Marketing:**

O Pspay continuará sua política de investimento em ações de publicidade e marketing através de propagandas pagas em diversos meios como Facebook, Google Ads, Instagram, Twitter, Youtube, sites de notícias sobre criptomoedas, Youtubers e Influenciadores de renome do mercado de criptomoedas para alcançar cada vez mais pessoas.

- **Listagem na CoinGecko:**

O primeiro processo de listagem do token Pspay será na CoinGecko, um dos principais sites especializados em análise do mercado de criptomoedas. Além de acompanhar os preços, volumes e capitalizações de mercado, a CoinGecko monitora também o crescimento da comunidade. Uma vez realizado o pedido de listagem, este estará sujeito a passar pelas regras de enquadramento necessárias para a aprovação da listagem do token. A aprovação da listagem depende somente da CoinGecko.

- **Listagem na CoinMarketCap:**

O segundo processo de listagem do token Pspay será na CoinMarketCap, que é o site de monitoramento de preços de criptomoedas de maior referência mundial. Uma vez realizado o pedido de listagem, este estará sujeito a passar pelas regras de enquadramento necessárias para a aprovação da listagem do token. A aprovação da listagem depende somente da CoinMarketCap.

- **Meta de holders da Etapa 2:**

Nesta etapa do Roadmap é necessário um total de 20 mil holders, com o objetivo de ter uma comunidade mais engajada e obter os recursos necessários para atingir os objetivos da etapa seguinte do Roadmap.



Etapa 3

- **Marketplace:**

A Paycoin Solutions tem como a grande meta desta etapa a criação do seu próprio marketplace. Será a primeira plataforma do país a aceitar um token da própria empresa como principal forma de pagamento. Além do token Pspay, você poderá fazer suas compras com os meios tradicionais de pagamentos já existentes. A plataforma será aberta para qualquer empresa ou pessoa física anunciar e vender seus produtos de diversos segmentos e tudo isso com taxas competitivas. E aceitando o token Pspay como pagamento, o comerciante pagará a menor taxa do mercado comparado a qualquer outro meio de pagamento e poderá, se quiser, oferecer até mesmo cashback aos seus compradores.

- **Listagens Dex e Cex:**

Gradativamente o token Pspay será listado em novas Dex e Cex visando ampliar as possibilidades de negociação do token em outras plataformas.

- **Atualização dos sites Paycoin Solutions, Pspay e Psfly:**

Com o crescimento do Pspay, será necessário atualizar todos os sites da empresa para melhor atender nossos holders e interessados para que tenham a melhor experiência.

- **Meta de holders da etapa 3:**

Nesta etapa do projeto uma comunidade ainda maior fornece segurança e força para seguir caminhando. Alcançando um total de 50.000 holders a comunidade estará ainda mais engajada, além de obter mais recursos para trabalhar nos objetivos da próxima etapa do Roadmap.



Etapa 4

- **Aplicativo Pspay - versão beta:**

A versão beta é uma versão de testes do aplicativo onde você pode utilizá-lo durante um período de tempo limitado. Como uma versão de testes, podem ocorrer pequenos erros na plataforma e é justamente para isso que servem essas versões, para apontar os erros que os programadores deverão corrigir durante o uso do aplicativo até chegar à sua versão final com todas as suas funcionalidades que serão divulgadas no tempo oportuno.

- **Cartão Pscard Pré-pago Internacional:**

Será disponibilizado a todos os holders, caso queiram, o cartão Pscard Pré-pago Internacional para que você possa usá-lo em qualquer lugar do mundo e realizar saques nas redes 24hrs ou conveniadas. Você poderá converter de forma automática seus tokens Pspay pela moeda local de onde estiver.

- **Parcerias com estabelecimentos comerciais físicos e on-line:**

Para tornar o Pspay um token com utilidade real no dia-a-dia das pessoas, serão construídas inúmeras parcerias com estabelecimentos comerciais que possuem lojas físicas e on-line para que você possa utilizar seus tokens Pspay como meio de pagamento, desfrutando de vários benefícios.

- **Implantação do programa de cashback:**

Vamos estimular nossos parceiros a oferecer descontos aos holders que pagarem com o Pspay por meio de cashback, onde uma parte do valor da compra retorna ao comprador, trazendo ainda mais vantagens ao se utilizar o Pspay como sua principal forma de pagamento.

- **Criação de NFT's:**

Serão lançadas diversas coleções de NFT's com várias finalidades e utilidade real.

- **Meta de holders da etapa 4:**

Ao atingir um total de 100.00 holders, a comunidade estará ainda maior e o projeto mais estável no mercado. Com esse engajamento da comunidade em constante crescimento, será possível angariar recursos para os objetivos para a próxima etapa do Roadmap.



Etapa 5

- **Listagem em grandes exchanges:**

O token Pspay nesta etapa estará pronto para alçar voos maiores e buscará exchanges de referência entre as maiores do mercado de criptomoedas para ser listada. O Pspay tem o compromisso de continuar com sua política de esforços para a valorização do token e o crescimento da comunidade.

- **Swap:**

Ampliando o portfólio de serviços da Paycoin Solutions, será construída uma swap própria que oferecerá os seguintes serviços: transferência, compra, venda e listagens de tokens. O token Pspay será o principal token da swap e você poderá utilizá-lo para obter descontos nas taxas pagas nas operações realizadas.

- **Meta de holders da etapa 5:**

Ao chegar à marca de 150.000 holders, o Pspay estará pronto para avançar para a sua penúltima etapa do Roadmap.

Etapa 6

- **Criação da própria rede Blockchain:**

Um dos grandes objetivos do projeto é criar a própria rede Blockchain da Paycoin Solutions, que irá oferecer serviços de contratos inteligentes em diversos segmentos, ganhando cada vez mais espaço no mundo das criptomoedas, oferecendo rapidez, segurança e menores taxas. Almejamos ser a rede blockchain mais rápida e sofisticada nos meios de pagamentos.

- **Meta de holders da etapa 6:**

Para continuar construindo o projeto, o objetivo é alcançar 300.000 holders que mostrarão com todo o seu apoio que o projeto da Paycoin Solutions é sólido e com crescimento sustentável. Com o crescimento da comunidade e da arrecadação das taxas será possível alcançar a etapa final do Roadmap.

Etapa 7

- **Criação do Psgame:**

A Paycoin Solutions tem como um de seus objetivos desenvolver um Game voltado para nossa comunidade onde, além de se divertir, o jogador poderá negociar itens por tokens Pspay.

Estamos empenhados em desenvolver um produto diferenciado e que mude a visão do mercado de games play-to-earn.

Também há a possibilidade de firmarmos uma parceira com um game já existente e de sucesso implantando-o na blockchain com a mecânica do Pspay.

- **Meta de holders da etapa 7:**

Para alçar voos ainda maiores será necessário atingir 500.000 holders, pois o projeto terá uma comunidade ainda mais forte que contribuirá com o aprimoramento do projeto para que a Paycoin Solutions possa entregar ainda mais qualidade e aumentar as chances de valorização do token Pspay no mercado com potencial de chegar às primeiras colocações entre as criptomoedas.



7. Desenvolvedores do projeto



 **Franklin Reis**
CEO



 **Nicolli Vasconcelos**
Diretora Financeira



 **Eduardo Santos**
Diretor de Qualidade



 **Douglas Caçador**
Diretor Jurídico



 **Jose Amorim**
Diretor de Tecnologia



 **Fábio Luíz**
Diretor de Desenvolvimento

8. Informações da empresa

- **Razão social:** Paycoin Solutions Ltda.

- **CNPJ:** 45.362.330/0001-65

- **E-mails:**

✉ **Para dúvidas ou resolução de problemas:**
suporte@paycoin.solutions

✉ **Para sugestões, críticas e elogios:**
contato@paycoin.solutions

✉ **Para solicitar parceria:**
parceiros@paycoin.solutions

✉ **Contato Comercial:**
comercial@paycoin.solutions

9. Redes Sociais

Visite nossas redes sociais clicando nos ícones abaixo.





Paycoin Solutions

Soluções em Serviços Blockchain